

Bewerberprofil

Chiffre FJ 237D104195

Strategischer Gestalter und erfolgsorientierte Führungskraft mit Leidenschaft für Vertrieb und Kundenmanagement

Ich biete:

Fachliche Kernkompetenzen & Erfolge:

- Umfassende Führungserfahrung als Geschäftsführer sowie Key Account Manager
- Erfolgreiche Leitung der Region Norddeutschland, inklusive strategischer Geschäftsentwicklung und Key Account Management
- Nachweisliche Erfolge in der Auftragsgewinnung, Ausschreibungsmanagement und Umsatzverantwortung bis € 25,8 Mio. Fundierte Kenntnisse in der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien

Soft Skills & Fremdsprachen:

- Leistungs- und lernwillig, loyal, ergebnis-, ziel- und teamorientiert
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen
- Mehrsprachig: Deutsch (muttersprachlich), Englisch (verhandlungssicher).

Ich suche:

Als erfahrene Führungskraft und ausgewiesener Generalist suche ich eine Position als Vertriebsleiter bis hin zum Geschäftsführer im Raum Hannover / Norddeutschland mit Home-Office Option. Meine Expertise liegt in der strategischen Geschäftsentwicklung und im Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen. Einsatzbereitschaft, Teamorientierung und Innovationsfreude zeichnen meine Arbeitsweise aus. Meine Leidenschaft gilt u.a. dem Dienstleistungssektor, wo ich meine Kenntnisse und Fähigkeiten weiterentwickeln und zum Wachstum eines zukunftsgerichteten Unternehmens beitragen möchte.

Sprechen Sie mit:

Frederic Jüdes

Tel.: 0228 / 50208-2077

Mail: Frederic.Juedes@arbeitsagentur.de



Bundesagentur für Arbeit
Zentrale Auslands-
und Fachvermittlung (ZAV)