



Bewerberprofil

Chiffre TP 677D533342

Vertriebsingenieur (Sales Engineer) mit Fokus auf China im Bereich Maschinenbau und Druckprodukten

Ich biete:

Persönliche Kompetenzen:

Denkvermögen; Selbstsicherheit; Belastbarkeit;

Soziale Kompetenz:

Diversität/Empathie; Kooperation; Kommunikation/Verhandlung;

Ressourcen-Management & Methodenkompetenz:

Ziel und Ergebnisorientiert; Planung und Organisation

Strategische Kompetenzen & Identifikation:

Vision / Mission / Strategie; Kreativität / Innovation

Fachliche Kompetenzen:

Führungsspezifische Anforderungen; Bildungsspezifische Anforderungen ; Tagesgeschäftsspezifische Anforderungen; Projektleitungsspezifische Anforderungen

Unternehmerische Kompetenzen:

Marktorientierung; Networking; Kundenorientierung / Dienstleistungsverständnis

Ich suche:

Beratung und Vertriebswesen, Führungs- und Lenkungsaufgaben;

Keine körperlich Anstrengende Tätigkeit (z.B.: Bauhandwerk);

Homeoffice / Mobiles Arbeiten andernfalls Region Stuttgart

Sprechen Sie mit:

Torsten Prenner

Tel.: 0228 / 50208 2030

Mail: Torsten.Prenner@arbeitsagentur.de